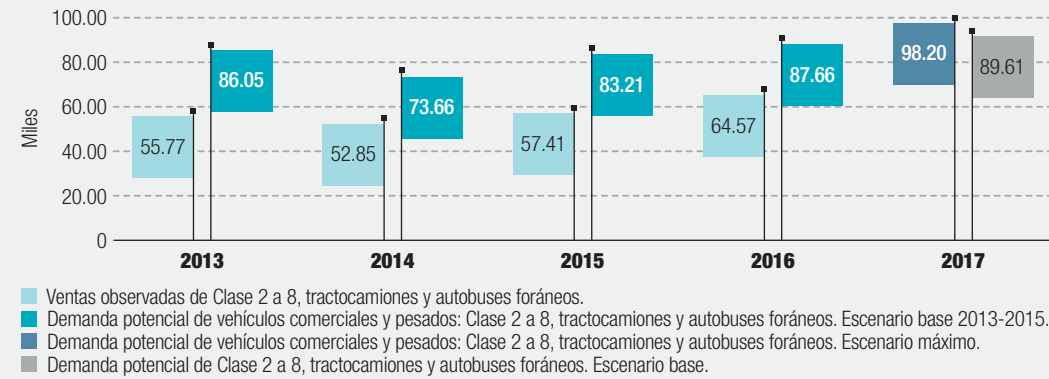


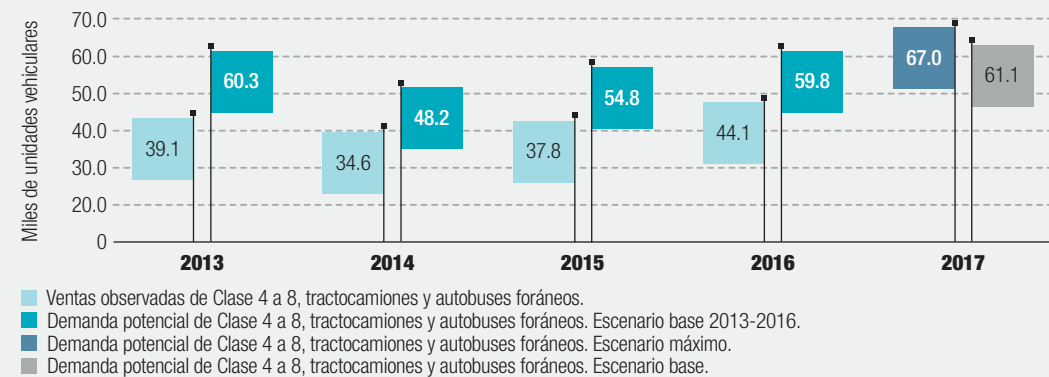
DEMANDA POTENCIAL DE

VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS

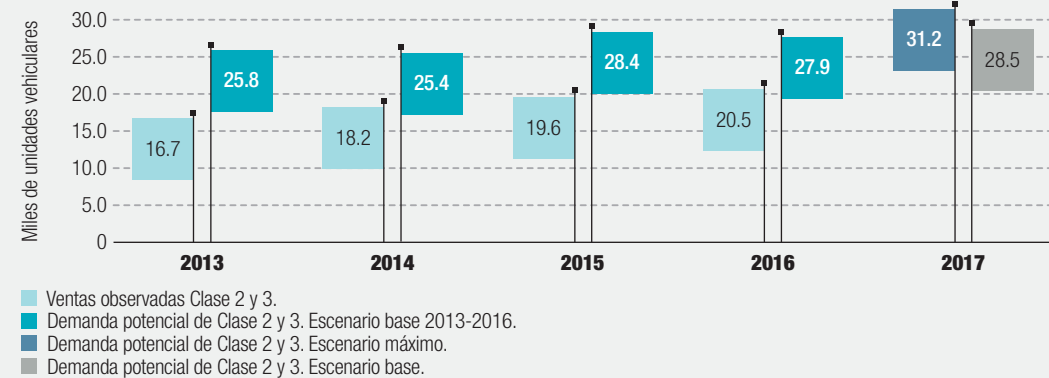
DEMANDA POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS EN MÉXICO: **CLASES 2 A 8, TRACTOCAMIONES Y AUTOBUSES FORÁNEOS (2013-2017)**



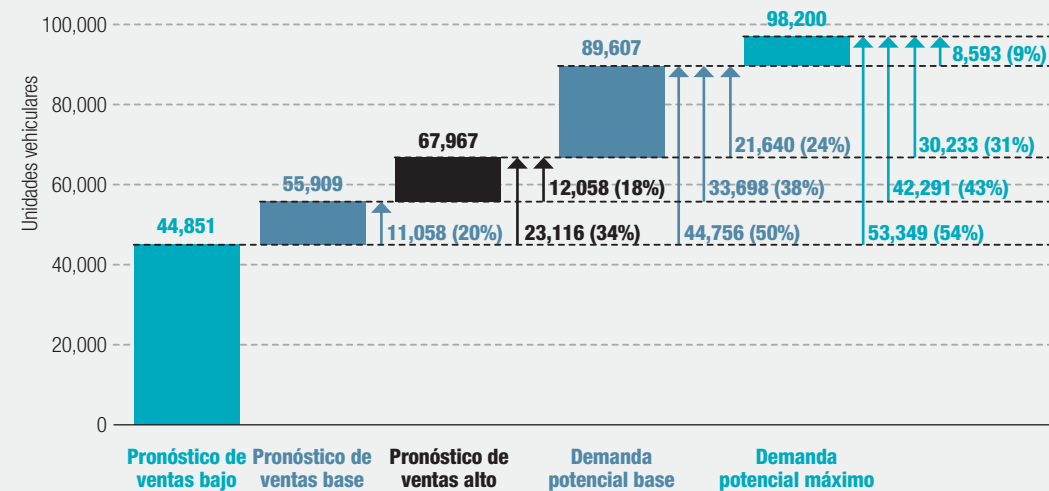
DEMANDA POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS EN MÉXICO: **CLASES 4 A 8, TRACTOCAMIONES DE QUINTA RUEDA Y AUTOBUSES FORÁNEOS (2013-2017)**



DEMANDA POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES EN MÉXICO: **CLASES 2 Y 3 (2013-2017)**

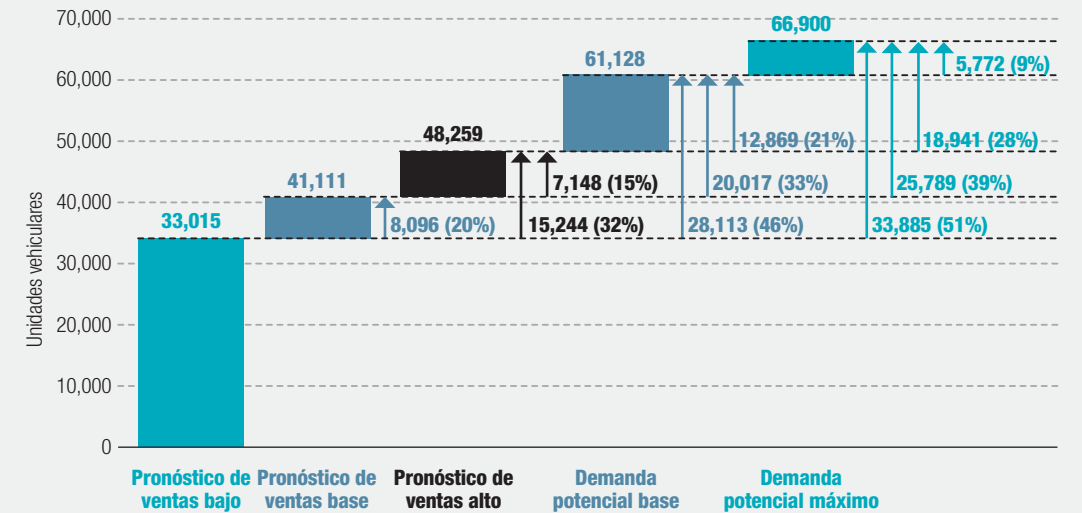


MERCADO POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS EN MÉXICO: **CLASES 2 A 8 TRACTOCAMIONES DE QUINTA RUEDA Y AUTOBUSES FORÁNEOS EN 2017**

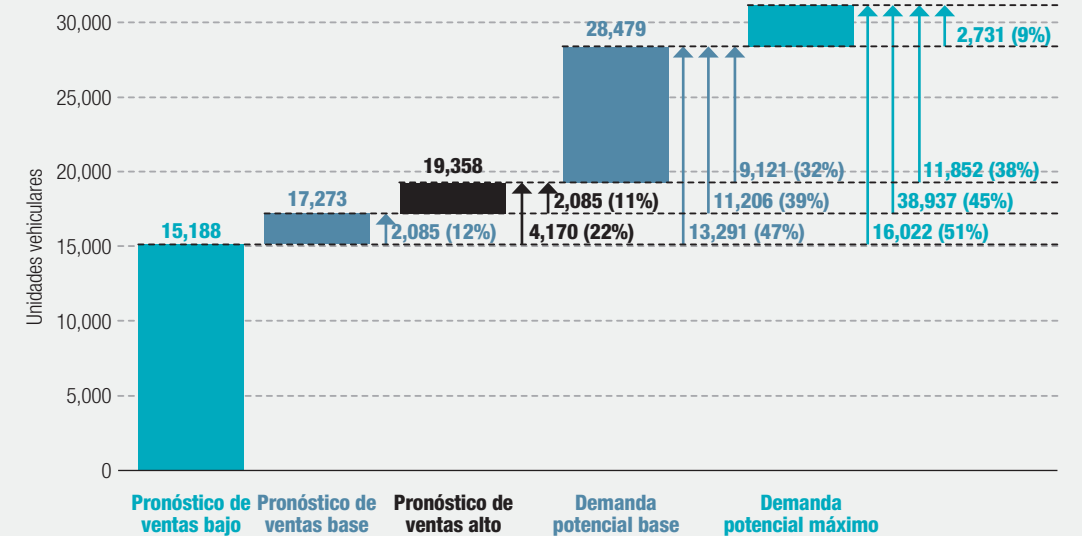


De acuerdo con el "Estudio sobre el Potencial del Mercado de Vehículos Comerciales y Pesados y su Relación con la Estructura Económica Mexicana" de la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA), la Asociación Nacional de Productores de Autobuses, Camiones y Tractocamiones (ANPACT) y la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), en 2017 el mercado de vehículos comerciales y pesados tuvo un potencial máximo de 98 mil 200 unidades y un potencial base de 89 mil 607 vehículos, pero las ventas reales no alcanzan su potencial porque faltan mayores opciones de crédito y programas de renovación, entre otros aspectos. Revisemos a detalle algunos de los datos que arrojó dicho estudio.

MERCADO POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS EN MÉXICO: **CLASES 4 A 8 TRACTOCAMIONES DE QUINTA RUEDA Y AUTOBUSES FORÁNEOS EN 2017**



MERCADO POTENCIAL DE VEHÍCULOS COMERCIALES Y PESADOS EN MÉXICO: **CLASES 2 Y 3 EN 2017**



DEMANDA POTENCIAL: TOP 10 DE INDUSTRIAS COMPRADORAS POTENCIALES

Código	Descripción	Unidades
P	485 - Transporte terrestre de pasajeros, excepto por ferrocarril	27,898
C	430 - Comercio	15,735
C	484 - Autotransporte de carga	14,817
C	311 - Industria alimentaria	5,497
CoP	931 - Actividades legislativas, gubernamentales y de impartición de justicia	4,106
C	333 - Fabricación de maquinaria y equipo	1,462
C	334 - Fabricación de equipo de computación, comunicación y de medición	1,460
N.C	541 - Servicios profesionales, científicos y de medición	1,335
C	811 - Servicios de reparación y mantenimiento	1,317
C	315 - Fabricación de prendas de vestir	1,284

Ocho de las diez primeras industrias compradoras potenciales requieren vehículos comerciales o pesados de carga (C). La número 1, transporte de pasajeros (P), incluye unidades económicas de ruta fija local, así como las rutas foráneas, el potencial de esa industria es 47% mayor a las unidades de pasaje vendidas en 2016. Para alcanzar el potencial 71 de los 76 sectores seleccionados, deberían destinar entre 0 y 1.5% de sus ingresos (Valor Agregado Bruto) a adquirir o renovar camiones comerciales o pesados. 3 sectores industriales, deberán destinar entre el 1.5 y 3%; un sector entre 6 y 7.25% y uno más entre el 13 y 15%.